

PÍLDORA: LA PÓLIZA DE SU VIDA

HORAS LECTIVAS

4,5 horas curso completo.

WEBINAR

3 sesiones en formato webinar.
No se pueden cursar los módulos independientes.

FECHAS Y HORARIO

- **11 de marzo - 15:30 a 17:00**
- 14 de marzo - 09:30 a 11:00
- 21 de marzo - 09:30 a 11:00

** Horario peninsular*

PRECIO

Colegiado o empleado: **199€**

No colegiado: **299€**

Curso parcialmente bonificable: **52€**

OBJETIVOS

El curso está diseñado para ayudar al Mediador a incrementar su capacidad de influencia y persuasión en Vida (riesgo) y, con ello, sus ventas en este ramo. Para conseguirlo, sus contenidos trabajan una combinación de habilidades comunicativas, de principios de psicología económica aplicados a la toma de decisiones y de conocimiento de las oportunidades comerciales que el entorno legal ofrece en materia de Seguridad Social, Derecho Civil y Derecho Fiscal.

FORMADOR

Óscar de la Mata

¡Plazas limitadas!



MATERIAL DIDÁCTICO

- Sesión 1.- Renovando la mirada. (Una aproximación diferente al Seguro de Vida)
- Sesión 2.- Huyendo del "café para todos". (19 perfiles de potenciales clientes y sus argumentarios, para personalizar cada venta)
- Sesión 3.- "Aterrizando" el valor. (Sistemática y metodología para hacer el Seguro de Vida más tangible)

Para más información:



cecas@cibercecas.com



93 323 09 43

Calendario formación PÍLDORA: LA PÓLIZA DE SU VIDA

MARZO

Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado	Domingo
26	27	28	29	30	1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11 15:30 - 17:00	12	13	14 09:30-11:00	15	16
17	18	19	20	21 09:30-11:00	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31	1	2	3	4	5	6

*Horario peninsular